





Für Unternehmen

Mehr Umsatz durch begeisterte Kunden und Mitarbeiter

ÜBERZEUGEN NEXT LEVEL:

Präsentierst Du noch oder verkaufst Du schon?





# WER IST DIRK KREUTER?

Dirk Kreuter ist einer der einflussreichsten Vordenker zu den Themen Vertrieb, Verkauf und Akquise, sowohl online wie offline. Er hält seit 1990 begeisternde Vorträge und ist Autor von über 50 Büchern und Hörbüchern. Darüber hinaus wurden seit 2016 mehr als 73.000 Onlinekurse und jährlich über 40.000 Tickets alleine für das Format "Vertriebsoffensive" verkauft. 2018 stellte er außerdem den Rekord für "The largest sales lesson" der Welt auf. Er führt ein eigenes Unternehmen mit derzeit 65 Mitarbeitern und ist mit über 30 Jahren Erfahrung im Vertrieb DER Experte für Neukundengewinnung. Sein Ziel: Bis 2025 den Vertrieb von 2 Millionen mittelständischen Unternehmen zu digitalisieren.



# FÜR WEN IST DIESES SEMINAR GEDACHT?





HIER
DEINE TERMINE

Als Unternehmer, Selbstständiger, Gründer oder Führungskraft geht es ständig darum, Deine Produkte, Dienstleistungen, Dein Geschäftsmodell oder Deine Ideen und - vor allem - Dich selbst zu vermarkten.

Wusstest Du, dass es beim Gesagten eher auf das "Wie" ankommt, als auf das "Was"? Dein "Wie" entscheidet also darüber, was bei Deinem Gegenüber ankommt. Und wie es ankommt beeinflusst, wie Dein Gegenüber darüber denkt und im Anschluss handelt. Das Schöne daran ist: Du kannst es steuern. Gerade bei Präsentationen und im Verkauf ist es besonders wichtig, was für einen Rahmen Du bietest. Wenn Du schnell erlernbare Präsentations-Techniken kennenlernen willst, die dazu noch einfach anzuwenden sind, dann bist Du in diesem Seminar genau richtig.

Ein Pflicht-Seminar für alle, die professionell auftreten und wirken möchten. Sichere Dir jetzt Dein Ticket!

Jak to

# VOR WELCHEN DIESER HERAUSFORDERUNGEN STEHST DU GERADE?

"Ich brauche Anregungen für aufmerksamkeitsstarke Aus- und Einstiege für meine Vorträge."

"Ich möchte lernen, mein Produkt/ meine Dienstleistung noch besser zu präsentieren." "Meine Vorträge brauchen mehr Struktur. Ich möchte was zur Dramaturgie Iernen."

"Meine Ausstrahlung als Redner soll noch sympathischer und überzeugender werden." "Ich weiß nicht, welche Medien ich zu welchem Präsentationszweck einsetzen kann." "Aufregung und Nervosität bringen mich bei Vorträgen aus dem Konzept."

"Mein Vortragsstil soll ab jetzt Störenfriede wieder in Freunde verwandeln." "Ich möchte erreichen, dass sich meine Vorträge bei Kunden und Mitarbeitern positiv in das Gedächtnis einbrennen." "Ich möchte lernen, meine Körperspräche bei Präsentationen noch bewusster einzusetzen."

# WELCHE SEMINARTHEMEN

**ERWARTEN DICH?** 

Viele Menschen haben Respekt davor, vor anderen zu präsentieren. Tipps wie "Stell" Dir Dein Publikum doch nackt vor" sind zwar unterhaltsam, aber wenig hilfreich. Wenn Du von Deinem Produkt überzeugt bist, es aber nicht präsentieren und damit verkaufen kannst, dann ist es leider nichts wert. Dieses Seminar bringt Dich mit Leichtigkeit, viel Praxis und konstruktivem Feedback aus Deiner Komfortzone heraus, so dass Präsentieren von nun an Spaß macht. Wetten?





4 Medienarten: Immer zielgerichtet auswählt







Ein- und Ausstiege für maximale Aufmerksamkeit



Die Kunst der Konditionierung



Psychologische Tricks zur Steigerung der Kaufbereitschaft

# WAS SOLLTEST DU NOCH WISSEN?

#### **ÜBEN, ÜBEN, ÜBEN**

Kennst Du den Spruch "Um hinzukommen, wo Du sein willst, musst Du schonmal da gewesen sein."? Praxis und Theorie klaffen meistens weit auseinander. Du wirst im Rahmen des Seminars viel Zeit zum Üben und Beobachten haben um zu lernen, wie Du die einzelnen Methoden sicher anwendest. Erst die Übung macht schließlich den Meister!

#### FEEDBACK DER GRUPPE

In Kleingruppen übst Du verschiedene Methoden und bekommst dann von Experten aus dem Team von Dirk als auch den anderen Teilnehmern wertvolle Hinweise gespiegelt. Das Feedback der anderen ist unglaublich wichtig zur Differenzierung Deiner Fremd- und Selbstwahrnehmung.

# BEGEISTERUNG PUR: VON DER KLEINEN ANSPRACHE BIS ZUM MILLIONENPUBLIKUM

Egal zu was, für wen oder wie Du referieren möchtest: Lerne Deinen Inhalten einen optimalen Rahmen zu geben, um noch besser zu verkaufen.

#### EINSATZ VON TESTIMONIALS

Binde Testimonials so geschickt in Deine Präsentation ein, dass die Kraft der 3. Person die volle Wirkung entfalten und damit Deine Kunden zum Kauf überzeugen wird.

#### KONTAKTE DEINER ZUHÖRER

Du willst im Anschluss Deiner Präsentation die Kontakte Deiner Zuhörer einsammeln, damit Du ihnen im Nachgang Werbe-E-Mails schicken kannst? Wende Dirks Methoden an und Du hast schnell nicht nur Interessenten, sondern auch begeisterte Kunden.

#### STORY-TELLING // DRAMATURGIE

Der inhaltliche Rahmen bestimmt, wie aufmerksam man Dir zuhört. Zu einer wirkungsvollen Dramaturgie gehören deswegen ein Ein- und Ausstieg als auch eine Pointe, die Deine Zuhörer bestimmt so schnell nicht vergessen werden.

#### STIMME

Wie Du Deine Stimme in der Präsentation und z.B. im Verkauf einsetzt, entscheidet darüber, wie Du als Redner wahrgenommen wirst. Wenn Du kompetent, stark und sympathisch wirken möchtest, kannst Du das aktiv beeinflussen. Dirk hat viele Tipps und Tricks für Dich parat.

#### SCHLAGFERTIGKEIT

Vielleicht stimmst Du zu: Störenfriede nerven meistens. Sie wollen lustig sein, sich profilieren oder testen, wie Du darauf reagierst. Wer schlagfertig ist, wird als klüger und stärker wahrgenommen und so schnell nicht mehr beim Vortrag gestört. Und gleichzeitig gewinnst Du noch Sympathiepunkte. Ist es nicht genau das, was Du willst?

#### SEMINARORT DUBAI

Exklusiver Bonus: Du wirst bei diesem Seminar nicht nur von der besonderen Atmosphäre in Dubai, sondern auch vom direkten Kontakt zu den Jetstream Members begeistert sein. Unsere Mitglieder nehmen ebenfalls gerne an diesem Seminarformat teil, bevor das nächste Jetstream-Treffen direkt im Anschluss in Dubai stattfindet. Darüber hinaus kannst Du das Angenehme mit dem Nützlichen verbinden: Auch eine Weiterbildung im Ausland ist steuerlich absetzbar. Genießt Du also nur alleine das Seminar und Dubai oder bringst Du noch jemanden mit?



# DEIN ERFOLGSJAHR MIT DEN EXPERTEN AN DEINER SEITE!

Dirk Kreuter und sein Experten-Team begleiten Dich 12 Monate lang wöchentlich live via Zoom bei allen Fragen und Herausforderungen zu Deinem Business.

Wenn Du Unterstützung bei folgenden Themen suchst, ist das Mentoring Programm ein echter Game Changer:

- Verkauf
- (System-) Vertrieb
- Akquisemethoden
- Skalierung deines Geschäftsmodells
- Umsatzsteigerung
- (Money-) Mindset
- Motivation
- Recruiting
- besonders im Vertrieb
- Führung-besonders im Vertrieb

- Überzeugungskraft
- Existenzgründung
- Angebotsmanagement
- Online Marketing
- Affiliate Marketing
- Social Media Marketing
- Content Creation
- Content Management
- Video & Podcast Production
- Copywriting



# WIE INTERESSANT KLINGT DAS MENTORING PROGRAMM FÜR DICH?

Detailinformationen erfährst Du unter: www.bestseller-verlag.com/mentoring oder bei Deinem Sales Coach.

Möchtest Du erst nächste oder schon diese Woche starten?

# Das sagen unsere Teilnehmer



ARNO LANGBEHN
BEHR'S GMBH - UNTERNEHMENSBERATUNG

Zweimal in der Woche gibt es im Mentoring Programm durch verschiedene Experten fundierte Antworten auf unsere speziellen Fragen zu den großen Stellhebeln wie z.B. Unternehmensführung, Positionierung, Skalierung, Recruiting, Online Marketing und Social Media Marketing. Die Hinweise können direkt umgesetzt werden und führen zu messbaren Ergebnissen. Dazu kommen noch viele wertvolle Anregungen aus den Fragen der anderen Teilnehmer.



JOACHIM RAPP
INNOTECH MARKETING UND KONFEKTION ROT GMBH
- CHEMISCHE PRODUKTION

Ich kenne viele Mentoren aus ihren Büchern, manche auch persönlich, jedoch gibt es nichts Vergleichbares wie das Mentoring Programm von Dirk. Das kann ich als alter Hase, der aktuell 3 Unternehmen führt, bestätigen. Es hat meine Unternehmen verändert, es hat mich verändert. Und die Gemeinschaft der Mentees ist zudem goldwert, da hier ein unvergleichlicher Spirit herrscht.



KARL WEISS
SIGNAL IDUNA - VERSICHERUNG

Hier bekommst du ein Umfeld von positiven Menschen mit dem gemeinsamen Ziel, erfolgreich zu wachsen und groß zu denken. Antworten auf deine persönlichen Fragen, welche du zweimal in der Woche stellen kannst, erzielen immer eine Hebelwirkung.



LEONIE UND MARKUS WALTER
UNTERNEHMENSBERATUNG

Jede Woche können wir unsere spezifischen Fragen an Dirk und die Mentoren stellen und bekommen kompetente Antworten zu Themen rund ums Business: Unternehmertum, Verkaufen, Online Marketing, Social Media, Recruiting uvm. Wir schätzen zudem die wertvollen Kontakte zu den anderen Teilnehmern im Mentoring Programm.



#### KLINGT SPANNEND, ABER DU WILLST NOCH MEHR? DANN KÖNNTE DIRK KREUTERS JETSTREAM MEMBERSHIP INTERESSANT FÜR DICH SEIN

Wenn Du als Unternehmer oder Selbstständiger nach einem Leben und Arbeiten mit unbegrenzten Möglichkeiten strebst und bereit bist, all Deine bisherigen Strukturen, Glaubenssätze und Grenzen auf den Prüfstand zu stellen und Dir gnadenloses und ehrliches Feedback einzuholen, nur dann bist Du hier richtig. Nicht nur Dirk als erfolgreichster Verkaufstrainer Europas wird Dir mit all seinem Fachwissen und seinen Business-Kontakten zur Seite stehen, sondern auch:

#### LISA GÖPPERT

Powerfrau und Geschäftsführerin des Bestseller Verlags und von My Best Concept, Dirks weibliches Pendant mit Blick für das große Ganze.

#### ROBERT KLIPP

CEO und Gesellschafter bei My Best Concept: Das Online Marketing-Genie weiß genau, was Dich in die Sichtbarkeit bringt.

Nur wer groß denkt, umsetzt und abliefert, wird sich hier wohlfühlen. Nicht das Vorhaben zählt, sondern Ergebnisse. Dieses Netzwerk an Umsetzern wird ab sofort zu Deinem neuen Umfeld. Es gilt: Nach dem Sieg ist vor dem nächsten Ziel. Mit Deiner Buchung beginnt die mindestens einjährige Reise, bei der Du Dich fragen wirst, warum Du all die Jahre in der Mittelmäßigkeit verschwendet hast.



## BIST DU BEREIT FÜR EIN LEBEN AUF DER ÜBERHOLSPUR?

Wenn ja, sprich mit Deinem Sales Coach und bewirb Dich noch heute für die letstream Membership.

www.bestseller-verlag.com/jetstream-membership

# Das sagen unsere Teilnehmer



### SUWI MURUGATHAS GRÜNDER DER NEW BOXES GMBH

Die Jetstream Membership ist einzigartig in Deutschland oder vielleicht sogar weltweit: Die Kombination aus Energie, die man durch den Vortrag und durch den Referenten bekommt und den Inhalt - das ist einzigartig. Und genau beim Dirk finde ich das Faszinierende bzw. habe ich gelernt, dass Inhalte gar nicht so im Vordergrund stehen, sondern die Inhalte durch das "WIE" nochmal verstärkt werden. Für mich ist die Jetstream Membership eine echte Inspirationsquelle. Drei, vier Tage voller Inspiration, Ideen und Power, mit der ich dann danach wieder umsetzen gehen kann. Ich kann jedem Unternehmer nur empfehlen, diesen Schritt zur Jetstream Membership zu machen und damit die ganzen anderen Unternehmer, das Netzwerk und den Austausch kennen- und schätzen zu Iernen.



## TERESA HERTWIG

Die Erwartungen sind auf jeden Fall übertroffen. Hier sind Unternehmer-Persönlichkeiten, die eine ganz besondere Energie mitbringen. Wir sind nach wenigen Tagen schon extrem zusammengewachsen und helfen uns untereinander extrem. Das heißt, das Programm ist natürlich der Hammer, aber auch jede Pause, jedes Frühstück, jedes Essen. Da geht nicht nur ein Lichtlein auf, da gehen ganze Kronleuchter auf. Aus dem Netzwerk sind alleine schon erste Aufträge für mich entstanden, bevor wir uns überhaupt kennengelernt haben. Das heißt nicht nur Dirk Kreuters Netzwerk, sondern auch das Netzwerk von allen Teilnehmern wird Dir mit einem Schlag eröffnet. Und das ist ein Ausmaß, das ich wahrscheinlich noch gar nicht richtig erkennen kann. Die Investition ist eigentlich keine Überlegung wenn ich weiß, dass hintenraus um ein Vielfaches mehr wieder hereinkommt, und genauso betrachte ich das. Das ist bei Dirk Kreuter am besten investiert, weil wenn, dann gehe ich all-in. Und wenn, dann will ich zu den Besten. Und für mich ist Dirk Kreuter der Beste auf dem Markt und deshalb bin ich hier.



## **DOMINIK HERZOG**RECHTSANWALT, SYLVENSTEIN RECHTSANWÄLTE

Bei den Jetstream Membership Treffen bekommt man eine extreme Energie und meine Erwartungen sind definitiv übertroffen. Meine Dienstleistung werde ich jetzt ganz anders verpacken und dadurch ein ganz anderes Umsatzvolumen erreichen können. Allein beim Abendessen hat Dirk mir einen extrem wertvollen Tipp gegeben. Das Investment hatte ich schon durch diesen Inner Circle wieder zurück verdient, bevor ich überhaupt in Dubai war. Ich würde es sofort wieder machen. Willst du ein Netzwerk, das es so aus meiner Sicht mindestens im deutschen Markt nirgendwo anders gibt? Dann solltest du Member werden.

# JETZT ANMELDEN!

(Die Abgabe erfolgt ausschließlich an Unternehmer, Kaufleute und Freiberufler) Sende Dein Formular per E-Mail an info@bestseller-verlag.com oder per Telefax an 0234 | 96 29 05 19

		the second second	
11115		CTDACCE	HALISHIMAASS
NAME		STRASSE	HAUSNUMMER
FIRMA		POSTLEITZAHL	ORT
E-MAIL			
		WÄHI E HIER	DEINE LEISTUNGEN:
TELEFON		WALLE THEK	DEINE LEISTONGEN.
TEEL ON	and the second of		
			Zusätzlich zu den Klassik-Leistungen: Teilnehmerunterlagen mit VIP-Geschenken
	<u> </u>	_	Allerbeste Plätze in den ersten Reihen
POSITION IM UNTERNEHMEN	ANZAHL TICKETS		Drei gemeinsame Mittagessen mit allen VIPs und
			Dirk Kreuter
			ZUSATZINVESTITION JE TEILNEHMER € 997,00
WEITERE TEILNEHMER? NENNE UNS GERNE HIER DIE N	AMENI	A TOTAL	
WEITERE TEIENETIMER: NEMME ONS GERNE HIER DIE NAMEN			
		IETCTDEAM	Zusätzlich zu den VIP-Leistungen im
Ja, ich nehme am "Überzeugend präsentieren - für Unternehmer"		JETSTREAM	Rahmen der Jetstream Memberships:
– Seminar teil und buche verbindlich für mich <b>ein Ticket für das</b>		ONLY	Fast Check-In ■ Direkter Sitzplatz an der Bühne
3-Tages-Seminar mit Dirk Kreuter zu je € 4.990,00.		■ Parsönlicher An	sprechpartner für Deine Anliegen während des Seminars
		- Fersonlicher An	sprecipartier für Deine Affliegen Wantend des Seminars
ORT DATU	M		
5/110			
UNTERSCHRIFT			

Die angegebenen Preise verstehen sich zuzüglich des jeweils geltenden Mehrwertsteuersatzes und beinhalten die Veranstaltungsteilnahme, Veranstaltungsteilnahmer und Abendessen sind nicht im Preis enthalten (sofern nicht explizit angegeben) und vom Teilnehmer gegebenenfalls selbstständig zu tragen. Der Gesamtbetrag wird unmittelbar bei Buchung fällig. Die Buchung erfolgt verbindlich. Auf Stornierung einer Buchung besteht kein Anspruch. Buchungen sind jedoch übertragbar, so dass vom Teilnehmer ein Ersatzteilnehmer gestellt werden kann. Voraussetzung für eine Übertragung der Buchung auf einen Ersatzteilnehmer ist die vollständige Bezahlung der gebuchten Veranstaltung durch den Ersatzteilnehmer im Vorhinein. Eine Erstattung des Buchungspreises an den Ersteilnehmer erfolgt erst nach vollständig erledigter Bezahlung durch den Ersatzteilnehmer. BV Bestseller Verlag ist berechtigt im Einzelfall einem einmaligen Umbuchungswunsch des Kunden bis höchstens 4 Wochen vor dem ausgewählten Seminartermin stattzugeben. In diesem Fall fällt eine Bearbeitungs- bzw. Tagungspauschale in Höhe von 300,00 EUR zzgl MwSt an. Innerhalb der 4 Wochen vor einem verbindlich gebuchten Seminartermin ist eine Umbuchung nicht mehr möglich. Es gelten ergänzend die Allgemeinen Geschäftsbedingungen (AGB) der BV Bestseller Verlag GmbH, abrufbar unter der URL www.bestseller-verlag.com/agb oder per E-Mail anzufordern unter info@bestseller-verlag.com.





BV Bestseller Verlag GmbH Universitätsstraße 60 44789 Bochum

info@bestseller-verlag.com www.bestseller-verlag.com Geschäftsführerin: Lisa Göppert Telefon: (+49) 234 | 96 29 05 25

Telefax: (+49) 234 | 96 29 05 19