

07-09.12.2023  
CAESARS PALACE, DUBAI

# SYSTEMVERTRIEB

DEIN WACHSTUM  
PROFITABEL  
SKALIEREN

## Vom Talentvertrieb zum Systemvertrieb

Die meisten Unternehmen bleiben weit hinter ihren Möglichkeiten. Mit Dirks Strategien und Strukturen stellst Du vertrieblich auf Autopilot.



*Dirk*  
KREUTER



# WER IST DIRK KREUTER?

- Unternehmer mit mehr als 150 Mitarbeitern an den Standorten Bochum, Düsseldorf, Berlin, Dubai & Singapur.
- Investor mit 9 Unternehmensbeteiligungen und einem Auftragsvolumen von 80 Millionen Euro 2022.
- Spiegel Bestseller Autor, unter anderem von Hörbüchern und Online-Kursen.
- „Seine Biografie „Attacke“ ist auf der Spiegel Bestseller Liste“. Sein Buch „Umsatz Extrem“ ist auf der Bestsellerliste des Manager Magazin. Mehr als 500.000 Exemplare seines Bestsellers „Entscheidung: Erfolg“ wurden seit 2018 verkauft. Mit „Bestseller Training“ bietet er den größten deutschsprachigen Online-Kurs zu Verkauf & Führung mit mehr als 1.000 Videos.
- Certified Speaking Professional (CSP) und hält seit 1990 begeisterte Vorträge und Seminare auf deutsch und englisch in 16 Ländern.
- Podcaster mit über 1.000 Folgen und 22+ Millionen Downloads (Tiger Award 2017-18).
- Youtuber mit über 3.000 Videos, 120.000 Abos und 44+ Millionen Views.
- Vendor mit über 25.000 Vertriebs- und Affiliatepartnern.
- Marktführer in Europa mit Seminaren zum Thema „Verkauf und Vertrieb“. Mehr als 40.000 Anmeldungen zu seinem Event „Vertriebsoffensive“ pro Jahr.
- Weltrekordhalter mit dem größten Verkaufstraining (Guinness Buch 2018) in der Dortmunder Westfalenhalle.
- Moderator und Formatgeber des exklusiven Unternehmer-Netzwerkes „Jetstream“ in Dubai.
- Wachstums-Mentor für seine Kunden in den Programmen „Master of Sales“, „Mentoring Programm“, „SkalierungsConsulting“, „Digitale Systemvertriebslösung“ und „Telesales Profi Masterclass“. Auch hier erreicht er mehrere tausend Teilnehmer.
- Verheiratet, hat 2 Kinder & lebt seit 2018 in Dubai.

# FÜR WEN IST DIESES SEMINAR GEDACHT?

Dieses Seminar ist das richtige für Dich, wenn Du als Unternehmer, Selbstständiger, Führungskraft oder Verkäufer Deinen Vertrieb neu ausrichten und Deine Umsätze überdurchschnittlich steigern oder skalieren möchtest.

Als Vertriebs- oder Verkaufsleiter lernst Du, wie Dein Umsatz mit meinen erprobten Strukturen zukünftig nicht mehr nur von einzelnen Verkaufstalenten abhängig sein wird. Alleine das Thema Preis- und Rabattstrategien wird Dir umgehend die Seminargebühren wieder einspielen, sobald Du oder

Dein Team die Methoden anwenden. Wetten? Die unfassbar begeisterten Feedbacks zu den Erfolgen meiner Teilnehmer sprechen seit Jahren für sich.

Meine Empfehlung: Wenn auch Du aus der Mittelmäßigkeit ausbrechen möchtest, dann entscheide Dich schnell und buche noch heute Deinen Seminartermin.



**AKTUELLE TERMINE**



# VOR WELCHEN DIESER HERAUSFORDERUNGEN STEHST DU GERADE?

„Ich möchte meinen Umsatz skalier- und planbarer machen und noch mehr Strukturen schaffen.“

„Ich brauche Klarheit über die richtige Sales-Strategie für mein Unternehmen.“

„Ich verschwende selbst zu viel Zeit für den Vertrieb, will es abgeben und automatisieren.“

„Meine Verkäufer brauchen eine noch klarere Führung und mehr Anreize.“

„Fehlbesetzungen im Salesteam haben mich schon viel Geld gekostet.“

„Die Themen Online Marketing und Digitalisierung im Vertrieb sollen Priorität bekommen.“

„Ich komme über eine bestimmte Umsatzgrenze nicht hinaus.“

„Ich möchte lernen, noch souveräner mit Preis- und Rabattanfragen umzugehen.“

„Ich wünsche mir mehr Tipps, um Stammkunden zu halten und verlorene Kunden zurückzugewinnen.“

# WELCHE SEMINARTHEMEN ERWARTEN DICH?

In der Physik gibt es das Hebelgesetz, im Vertrieb gibt es Systeme. Und wenn Du Dein System kennst, kannst Du es auch skalieren. Für erfolgreiche Unternehmer ist dies mittlerweile das Basis-Seminar für ihre Führungskräfte und Top-Verkäufer - oder auch für die, die es werden wollen. Wir sind ehrlich: Die Inhalte sind so umfassend, dass die Details diese

Broschüre noch bei weitem übertreffen. Unsere vielen begeisterten Kunden bestätigen Dir gerne: Der Preis ist geschenkt im Vergleich zu dem Umsatz, den Dir das Wissen aus diesem Seminar einbringen wird.

Aber überzeuge Dich gerne selbst.



**(SKALIERUNGS-)  
SYSTEME SCHAFFEN**



**VERKAUFSTAKTIKEN &  
PREISSTRATEGIEN**



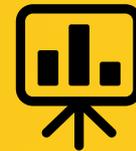
**ONLINE MARKETING  
& DIGITALISIERUNG**



**RECRUITING & FÜHRUNG  
IM VERTRIEB**



**KLASSIFIZIERUNG  
VON KUNDEN**



**ZEIT, ZIEL- &  
UMSATZMANAGEMENT**

# WAS SOLLTEST DU NOCH WISSEN?

## KUNDEN

- Warum es ein Mythos ist, dass C-Kunden zu A-Kunden werden können
- Der Artikel 3 des Grundgesetzes „Alle Menschen sind gleich“ gilt nicht für Kunden
- Mit dem Klassifizieren von Kunden kannst Du Deinen Markt intelligenter bearbeiten
- Lerne die zeitsparendste Frage für Deine Stammkunden kennen
- Gelungener Follow-Up-Prozess: Der Garant für den Folgeauftrag
- Du wirst nicht für Kundenbesuche bezahlt

## PREIS- UND RABATTSTRATEGIEN

- Tipps und Tricks in der Preispsychologie
- Bonusmodelle für Kunden
- Preis-Burger
- Referenzrahmen und Pakete
- Mit Draufgaben die Marge optimieren
- 5 Schritte bis zum Rabatt

## RECRUITING UND FÜHRUNG IM VERTRIEB

- Spare Zeit, Geld und Nerven mit den richtigen Recruitingprozessen
  - Geheimwaffen im Kampf um die besten Talente
  - Faktor Reaktionszeit
  - Schnell Blender identifizieren
  - Gute Verkäufer von Top-Verkäufern unterscheiden
  - Wichtige Bausteine im Vertrag
- Hunter oder Farmer, Innen- oder Außendienst: Lerne, welche Verkäufertypen am besten zu Deiner Dienstleistung/ Deinem Produkt/ Deinem Unternehmen passen
- Was effektive Führung ausmacht: Disziplin fordern, Freiheiten geben
- Wie man Top-Verkäufer dauerhaft motivieren und halten kann – Nicht nur mit Geld und Autos

## METHODEN

- Schlagzahl x Schlagkraft = Erfolg
- Genial einfache Fragetechniken, die den Unterschied machen
- Umsatz unabhängig von Leistungsträgern skalieren
- Mit zielgerichtetem Online Marketing exponentiell in die Sichtbarkeit kommen
- Methoden der Neukundenakquise und ihre Vor- und Nachteile
- Up-Selling und Cross-Selling: Reihenfolge und optimales Timing
- Prioritäten richtig setzen mit ABC-Analyse und Eisenhower-Prinzip

**"GEWINNER TUN DAS,  
WAS VERLIERER  
NIE TUN WÜRDEN!"**



# MENTORING PROGRAMM



## DEIN ERFOLGSJAHR MIT DEN EXPERTEN AN DEINER SEITE!

Dirk Kreuter und sein Experten-Team begleiten Dich 12 Monate lang wöchentlich live via Zoom bei allen Fragen und Herausforderungen zu Deinem Business.

**Wenn Du Unterstützung bei folgenden Themen suchst, ist das Mentoring Programm ein echter Game Changer:**

- Verkauf
- (System-) Vertrieb
- Akquisemethoden
- Skalierung deines Geschäftsmodells
- Umsatzsteigerung
- (Money-) Mindset
- Motivation
- Recruiting - besonders im Vertrieb
- Führung - besonders im Vertrieb
- Überzeugungskraft
- Existenzgründung
- Angebotsmanagement
- Online Marketing
- Affiliate Marketing
- Social Media Marketing
- Content Creation
- Content Management
- Video & Podcast Production
- Copywriting

### WIE INTERESSANT KLINGT DAS MENTORING PROGRAMM FÜR DICH?

Detailinformationen erfährst Du unter:  
**[www.bestseller-verlag.com/mentoring](http://www.bestseller-verlag.com/mentoring)** oder bei Deinem Sales Coach.

Möchtest Du erst nächste oder schon diese Woche starten?





## DAS SAGEN UNSERE TEILNEHMER



**ARNO LANGBEHN**  
BEHR'S GMBH  
- UNTERNEHMENSBERATUNG

Zweimal in der Woche gibt es im Mentoring Programm durch verschiedene Experten fundierte Antworten auf unsere speziellen Fragen zu den großen Stellhebeln wie z.B. Unternehmensführung, Positionierung, Skalierung, Recruiting, Online Marketing und Social Media Marketing. Die Hinweise können direkt umgesetzt werden und führen zu messbaren Ergebnissen. Dazu kommen noch viele wertvolle Anregungen aus den Fragen der anderen Teilnehmer.



**JOACHIM RAPP**  
INNOTECH MARKETING UND KONFEK-  
TION  
ROT GMBH - CHEMISCHE PRODUKTION

Ich kenne viele Mentoren aus ihren Büchern, manche auch persönlich, jedoch gibt es nichts Vergleichbares wie das Mentoring Programm von Dirk. Das kann ich als alter Hase, der aktuell 3 Unternehmen führt, bestätigen. Es hat meine Unternehmen verändert, es hat mich verändert. Und die Gemeinschaft der Mentees ist zudem goldwert, da hier ein unvergleichlicher Spirit herrscht.



**KARL WEISS**  
SIGNAL IDUNA  
- VERSICHERUNG

Hier bekommst du ein Umfeld von positiven Menschen mit dem gemeinsamen Ziel, erfolgreich zu wachsen und groß zu denken. Antworten auf deine persönlichen Fragen, welche du zweimal in der Woche stellen kannst, erzielen immer eine Hebelwirkung.



# JETSTREAM

MEMBERSHIP

## DIE UNTERNEHMER-ALLIANZ FÜR GRENZENLOSES PERSÖNLICHES, WIRTSCHAFTLICHES & FINANZIELLES **WACHSTUM**

**UMGEBEN VON MACHERN, FÜR DIE SCHEITERN NIEMALS EINE OPTION IST.**

Dirk Kreuter glaubt daran, dass der Austausch von Erfahrungen, Wissen und Kontakten unter erfolgreichen Unternehmern von unschätzbarem Wert ist. Es ist nichts Ehrbares daran, als Unternehmer immer die gleichen Herdplatten anzufassen, statt von den Fehlern anderer zu lernen und diese nicht selbst machen zu müssen. Stell dir ein Leben als Unternehmer vor mit Zugriff auf exklusive Kontakte. Gepaart mit dem Komfort, das Wissen und die Erfahrungen anzupapfen, die dir gerade fehlen. Das ist eine Gemeinschaft, gegründet für Unternehmer, die sich mit dem Status quo nicht zufriedengeben.

**Das ist kompromissloses Wachstum neu definiert. Das ist Jetstream. Trittst du in das Netzwerk ein?**

## BIST DU BEREIT FÜR EIN LEBEN AUF DER ÜBERHOLSPUR?

Wenn ja, sprich mit Deinem Sales Coach und bewirb Dich noch heute für die Jetstream Membership.

<https://dirkkreuter.com/jetstream>



## DAS SAGEN UNSERE TEILNEHMER



### ALEXANDER WEIMER

CEO DER CREACHECK GMBH

Als CEO der CreaCheck GmbH, eines Unternehmens mit einem weltweit einzigartigen System zur Marketing-Automatisierung, haben wir die Herausforderung zu meistern, im Vertrieb zu überzeugen und die Skalierung zu stemmen. Die Zusammenarbeit mit Dirk Kreuter und seinem Team haben das Unternehmen und unsere Mitarbeiter persönlich sehr weitergebracht. Die Jetstream Mitgliedschaft hat darüber hinaus ein wertvolles und unvergleichliches Netzwerk zugänglich gemacht, wie ich es bislang nicht kannte. Die Investition ist eine Hürde, sie schafft jedoch eine enorme Verbindlichkeit zum Engagement und zur Umsetzung.



### FRANK GROTHEER

GROTHEER GRUPPE - IMMOBILIEN  
INVESTMENT CONSULTING

Es gibt ein Leben als Unternehmer vor der Jetstream und nach der Jetstream. Du bist ein anderer Mensch nach diesem Jahr, oftmals schon nach dem ersten Meeting. In jedem Vortrag, ob von Dirk oder auch von den außergewöhnlichen Gastspeakern finde ich Goldnuggets. Oftmals ist es nur ein Satz oder eine Idee, die mir plötzlich zu meinem Businessmodell einfällt... Ich habe den Zutritt zur Champions-League bekommen. Mit Dirk und seinem Team, sowie dem überragenden Netzwerk sind einfach keine Umsatzgrenzen gesetzt! Vor dem Start habe ich über die nicht unerheblichen Kosten der Mitgliedschaft nachgedacht. Jetzt ist meine Frage nur, hole ich mein Invest doppelt, dreifach, 10-fach oder 100-fach wieder rein ... Ich denke, nein, ich weiß, 100-fach! Jetstream Membership ist Mind-Blowing!!!



### DR. ANDREAS HELD ALIAS DR. YU

GROSSMEISTER & GRÜNDER DES GRÖSSTEN  
KAMPFKUNSTSYSTEMS EUROPAS  
MIT HEADQUARTER IN WIEN

Schon seit 2017 bin ich ein Fan von Dirk. Er bringt immer einen Mehrwert, und ist zu 100 Prozent authentisch. Ich bin gerade dabei international (Dubai, Kenya, Thailand) durchzustarten und am Aufbau eines großen Online-Kurs-Systems zum Thema Kampfkunst. Mit der Jetstream kommst Du in ein wertvolles Netzwerk von „gleichverrückten“ Unternehmern, die ordentlich Gas geben. Man unterstützt sich hier wie in einer großen Familie und gewinnt wertvolle Freunde fürs Business und fürs Leben in komprimierter vielfältiger Form. Gleichzeitig bietet die Jetstream tolle Referenten und Kontakte zu Promis. Kurz gesagt: Jetstream ist ein Muss für jeden, der in seinem Business wirklich weiter kommen will.

# ANMELDUNG

NAME

FIRMA

E-MAIL

TELEFON

POSITION IM UNTERNEHMEN

UNTERNEHMENSGRÖSSE

LETZTER JAHRESUMSATZ

STRASSE

HAUSNUMMER

POSTLEITZAHL

ORT

DEINE AKTUELL GRÖSSTE UNTERNEHMERISCHE HERAUSFORDERUNG

DEINE GRÖSSTE UNTERNEHMERISCHE VISION

ORT

DATUM

UNTERSCHRIFT

**JA, ICH MELDE MICH FÜR DAS SEMINAR „SYSTEMVERTRIEB“  
ZUM PREIS VON 4.990 € AN!**

Denke daran:

**„ERFOLGREICHE MENSCHEN TREFFEN  
SCHNELLE ENTSCHEIDUNGEN.“**

Also, sehen wir uns in Dubai?

Die angegebenen Preise verstehen sich zuzüglich des jeweils geltenden Mehrwertsteuersatzes und beinhalten die Veranstaltungsteilnahme, Veranstaltungsunterlagen sowie Verpflegung während der Veranstaltung. Übernachtungen sind nicht im Preis enthalten (sofern nicht explizit angegeben) und vom Teilnehmer gegebenenfalls selbstständig zu tragen. Der Gesamtbetrag wird unmittelbar bei Buchung fällig. Die Buchung erfolgt verbindlich. Auf Stornierung einer Buchung besteht kein Anspruch. Buchungen sind jedoch übertragbar, so dass vom Teilnehmer ein Ersatzteilnehmer gestellt werden kann. Voraussetzung für eine Übertragung der Buchung auf einen Ersatzteilnehmer ist die vollständige Bezahlung der gebuchten Veranstaltung durch den Ersatzteilnehmer im Vorhinein. Eine Erstattung des Buchungspreises an den Erstteilnehmer erfolgt erst nach vollständig erledigter Bezahlung durch den Ersatzteilnehmer. BV Bestseller Verlag ist berechtigt im Einzelfall einem einmaligen Umbuchungswunsch des Kunden bis höchstens 4 Wochen vor dem ausgewählten Seminartermin stattzugeben. In diesem Fall fällt eine Bearbeitungs- bzw. Tagungspauschale in Höhe von 300,00 EUR zzgl MwSt an. Innerhalb der 4 Wochen vor einem verbindlich gebuchten Seminartermin ist eine Umbuchung nicht mehr möglich. Es gelten ergänzend die Allgemeinen Geschäftsbedingungen (AGB) der BV Bestseller Verlag GmbH, abrufbar unter der URL [www.bestseller-verlag.com/agb](http://www.bestseller-verlag.com/agb) oder per E-Mail anzufordern unter [info@bestseller-verlag.com](mailto:info@bestseller-verlag.com).

Bestseller  
VERLAG

BV Bestseller Verlag GmbH  
Universitätsstraße 60  
44789 Bochum

[info@bestseller-verlag.com](mailto:info@bestseller-verlag.com)  
[www.bestseller-verlag.com](http://www.bestseller-verlag.com)  
Geschäftsführerin: Lisa Göppert

Dirk  
KREUTER

Telefon:  
(+49) 234 | 96 29 05 25

Telefax:  
(+49) 234 | 96 29 05 19